

リバティハウス(株)の今瀬保男が『Imase Management School』を開設しました。  
開設記念として、ランチェスター経営認定講師『酒井とし夫先生』をお招きして  
『竹田陽一ランチェスター戦略』セミナーを開催いたします。

Imase Management School 代表 今瀬保男

リバティハウス株式会社 代表取締役 / 人生相談・人生リベンジ倶楽部 代表  
竹田ランチェスター独立起業塾 塾長 / 茨城県中小企業家同友会 幹事



講師プロフィール

酒井 とし夫 Toshio Sakai

プロ講演家(年間講演依頼 100 本超) / ビジネス書籍作家・コンサルタント・コーチ  
ランチェスター経営認定講師 / 米国 NLP 心理学協会認定ビジネスマスター  
米国 NLP 心理学協会認定プラクティショナー / 全米 NLP 協会認定プラクティショナー  
米国 NLP 心理学協会認定コーチ / GCS 認定コーチングコーチ  
コミュニケーション心理学 1 級 / コミュニケーション能力 1 級  
コミュニケーション心理学マスター / LAB プロファイル・プラクティショナー



<p>「予算ゼロでも効果がすぐ出る売上げが3倍上がる! 販促のコツ48」</p> <p>Amazon書店 マーケティング・セールス部門 第一位獲得</p>	<p>「小さな会社が低予算ですぐにできる広告宣伝心理術」</p> <p>Amazon書店 マーケティング部門 第一位獲得</p>	<p>「売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本」</p> <p>Amazon書店 広告部門 第一位獲得</p>	<p>「どん底からの大逆転! 人生終わったと思った時が好運の始まり」</p> <p>Amazon書店 哲学部門 第二位獲得</p>
---	--	---	---

『ランチェスター戦略』とは?

ランチェスター戦略とは元々「戦争において兵力に劣る弱者が、兵力に優れた強者に勝つための条件と法則」をまとめた戦略概念です。

この戦略概念は経営にも応用され1970年代に松下幸之助氏がいち早く導入して企業を率い、その後キャノン、ブリヂストン、花王、イトーヨーカドーなどの企業がランチェスター戦略を導入したことで有名です。

また、近年ではソフトバンク、ドール・コーヒー、H.I.S、マツモトキヨシ、タリーズも創業間もない時期にランチェスター戦略を経営に応用しています。

しかし残念ながら日本の経営者の中で戦術と戦略の区別がつくのは1,000人中に3人しかいないと言われているのが現実です。(ランチェスター経営 調査データ)

そこで本セミナーでは日本のランチェスター経営の第一人者である竹田陽一先生制作のDVD教材「戦略名人」を毎回一巻ずつ視聴し、その後、酒井とし夫がさらに分かりやすく解説を行い、さらにグループディスカッションを通して弱者企業の経営戦略を学びます。

《開催要項》

先着順 〆切

各回30名様限定

- 講座内容は各回とも異なります。
  - 受付は全6回参加をご希望の方を優先とさせていただきます。  
※全6回参加をご希望の方は初回または事前にご相談下さい。
  - 事前申し込みの方優先になります。
- ※ 当日、席に空きがある場合は飛び入りでのご参加も可能ですが、必ず事前にお問い合わせ下さい。(担当：今瀬保男 携帯番号 090-8859-9165 まで)

開催日時

4/14(土)・5/12(土)・6/9(土)・7/14(土)・8/11(土)・9/8(土)  
各日 13:00~17:00

開催場所

シェアオフィスSSS (水戸市笠原町1189-2 グリーンヒル西野ビル TEL 029-306-7710)

料金

1回分：¥8,000(税込) / 全6回分：¥8,000×6回=¥48,000(税込)

お支払方法

開催日の1週間前までに下記銀行口座へお振込下さい

【お振込口座】常陽銀行 水戸駅南支店 (普通) 1347528  
口座名義：リバティハウス株式会社 代表取締役 今瀬保男

《申込方法》

裏面のセミナー参加申込書に必要事項をご記入の上、  
FAXにて Imase Management School まで送信して下さい。

FAX番号：029-244-7539

お申込〆切

各開催期日の1週間前(お振込期限も同日)  
(〆切日前でも先着順で定員30名に達した時点で〆切)